

KOMMERCIEL KONTRAKTRET DAG 1:

KONTRAKTENS INDGÅELSE OG CENTRALE REGULERINGSTEMAER

Modulet I kommerciel kontraktret introducerer de grundlæggende juridiske regler og reguleringstemaer, der er nødvendige at kende til som contract manager. Uddannelsen forløber over 2 intensive undervisningsdage og henvender sig til contract managers uden en juridisk uddannelse. Undervisningen er tilrettelagt med et operationelt fokus, så deltagerne opnår en forståelse for juraens konkrete anvendelse og betydning for contract management processer og aktiviteter.

MODUL	FORMÅL	INDHOLD
1. Hvad er kontraktret?	Opnå en grundlæggende forståelse for, hvad kontraktretten er og et overblik over de væsentligste begreber som en contract manager anvender i det daglige arbejde.	<ul style="list-style-type: none"> • Hvad betyder det, når man henviser til dansk rets almindelige regler? • Introduktion til retskilderne (lovgivning, retspraksis, aftalegrundlag, sædvaner mv.) og de-res betydning for parternes indbyrdes forhold. • Introduktion til de centrale discipliner i kontraktretten og deres betydning for reguleringen af parternes kontrakt
2. Aftale- stiftelse og aftalefortolkning	Opnå forståelse for de principper i dansk ret, der har betydning for hvordan en aftale skal fortolkes. Opnå forståelse for hvornår en bindende aftale er indgået, herunder betydningen af fuldmagsregler.	<ul style="list-style-type: none"> • Hvordan og hvornår indgår man en bindende kontrakt • Fuldmagsregler, hvem kan tegne et selskab eller en myndighed? • Kontraktens egne krav til vedtagelse af kontrakttillæg mv. • Fortolkningsprincipper og betydningen af forhandlingsoplæg mv.
3. Parternes ydelser	Opnå forståelse for betydningen af kontraktens beskrivelse af parternes ydelser, herunder hvad der gælder hvis ydelserne ikke præcist beskrevet?	<ul style="list-style-type: none"> • Hvad er realydelsen og hvordan beskrives den, når ydelsen er kompleks og/eller ikke eksisterer på aftaletidspunktet? • Accessoriske ydelser, hvad er det? • Betalingspligten og betalingsplaner
4. Levering og aflevering	Opnå forståelse for, hvornår ydelsen er leveret og hvilke aftalemæssige konsekvenser, der er knyttet til leveringen. Opnå forståelse for, hvordan leveringen af komplekse ydelser bør reguleres, således at der undgås konflikt om leverancen og dens indhold.	<ul style="list-style-type: none"> • Begreberne "levering" og "aflevering" • Kontraktlige konsekvenser knyttet til levering: betaling, risikoovergang, garantier mv. • Afprøvning i forbindelse med levering – godkendelseskriterier
5. Ændringer	Opnå forståelse for, hvornår der kan kræves ændringer af ydelsen i længevarende kontraktforhold og kendskab til ændringsreguleringsmekanismer. Opnå forståelse for konsekvenserne af ændringer.	<ul style="list-style-type: none"> • Dansk rets almindelige regler om ændringer, når kontrakten ikke regulerer forholdet • Overvejelser ved kontraktens regulering af ændringer • Eksempler på ændringsreguleringsmekanismer

MODUL	FORMÅL	INDHOLD
6. Rettigheder	Opnå kendskab til de kontraktlige og forret-ningmæssige konsekvenser af kontraktens regulering af rettigheder, herunder hvilken betydning eksempelvis ophavsretten har for kundens udnyttelse af ydelsen.	<ul style="list-style-type: none">• Hvad er ophavsret, patentret og varemærkeret?• Hvem erhverver rettighederne i kontrakten?• Lovregulering af rettighedsovergang• Kontraktens regulering af rettigheder
7 og 8. Misligholdelses- beføjelser	Opnå kendskab til hvornår man kan gøre misligholdelse gældende, og hvordan misligholdelsesbeføjelserne ofte er reguleret i kontrakten. Opnå kendskab til de kontraktretlige konsekvenser af misligholdelse, herunder betydningen af at en kontrakt ophæves.	<ul style="list-style-type: none">• Principper for opgørelse af erstatningskrav, herunder forskellen på direkte og indirekte tab• Hvornår kan man få afslag i købesummen?• Hvornår kan man hæve kontrakten?• Hvad er konsekvenserne af manglende eller forsinket betaling?• Kontraktens typiske misligholdelsesbeføjelser• Proaktive beføjelser - hvad er det og hvornår bruges de?

KOMMERCIEL KONTRAKTRET DAG 2: KONTRAKTRET (FORTSAT), PERSONDATARET OG UDBUDSRET

MODUL	FORMÅL	INDHOLD
9. Ansvarsbegrænsninger	Opnå kendskab til betydningen af kontraktens begrænsninger af parternes erstatningsansvar. Opnå kendskab til hvad der gælder, hvis kontrakten ikke indeholder bestemmelser om begrænsninger af parternes erstatningsansvar.	<ul style="list-style-type: none"> • Gennemgang af markedspraksis for bestemmelser om ansvarsbegrænsninger • Hvad er parternes ansvar efter danske rets almindelige regler? • Hvilke overvejelser skal gøres ved regulering af ansvarsbegrænsninger? • Hvilket ansvar kan man ikke begrænse i kontrakten?
10. Tvistløsning: lovvalg og værneting	Opnå kendskab til hvordan tvister håndteres samt de grundlæggende regler om, hvor sager om tvister anlægges samt i hvilket lands lovgivning der gælder i internationale forhold.	<ul style="list-style-type: none"> • De grundlæggende regler om lovvalg- og værneting • Overvejelser i forhold til kontraktens regulering af tvister, herunder forståelse for forskellen mellem voldgift og almindelige domstole • Modeller for alternativ konfliktløsning
11. Kontraktens ophør	Opnå kendskab til hvordan længerevarende og løbende kontrakter kan opsiges og kontraktens regulering af opsigelse.	<ul style="list-style-type: none"> • Opsigelsesadgangen efter dansk rets almindelige regler • Overvejelser ved kontraktens regulering af opsigelsesadgang • Tidsbegrænsning og automatiske kontraktforlængelser • Ophør i særlige situationer, herunder ophør før tid og aftalte ophørskriterier
12. Persondataret	Opnå et overordnet kendskab til reguleringen af persondatabelandling, herunder få en grundlæggende forståelse for de bagvedliggende hensyn og reglernes betydning i kommercielle kontraktforhold.	<ul style="list-style-type: none"> • Persondataloven og de bagvedliggende hensyn • Kontraktens regulering af ansvaret for overholdelse af loven • Regulering i kontraktforhold der indebærer overdragelse af personoplysninger til tredjelande, herunder koncernintern overdragelse mellem selskaber i flere lande
13-15. Udbudsret	Opnå et kendskab til de udbudsretlige regler og processer med henblik på effektivt at kunne navigere inden for den udbudsretlige ramme både som ordregiver og tilbudsgiver.	<ul style="list-style-type: none"> • Udbudsretten - Nationale og EU-retlige regler • De grundlæggende principper om ligebehandling og gennemsigtighed • Udbudsprocessen fra A til Z • Mulighed for forhandling og ændringer • Udarbejdelse af udbudsmaterialer • Afgivelse af tilbud